



A ZSIDAI CSOPORT MAGYARORSZÁG EGYIK  
VEZETŐ GASZTRONÓMIA CÉGCSOPORTJA

---

## SALES MANAGER

---

KERES A CSAPATÁBA

### AMIT NYÚJTUNK:

- Szakmai tulajdonos, így a stabil működés biztosított, mint ahogy az is volt az egész 2020-as évben, éttermeink folyamatosan működtek többféle kiszállításra, projektekre
- Egy cégcsoportban fogsz dolgozni, amelynek több, mint 10 étterme van Budapesten, így változatos a munkakörnyezet
  - Versenyképes kereset
  - Jófej, fiatalos csapat
- Biztos háttér, nagyszerű nemzetközi csapat
  - Kiváló munkafeltételek
    - AYCM bérlet
  - 50% kedvezmény éttermeinkben

---

### ELVÁRÁSOK:

- Legalább 2 éves releváns értékesítési tapasztalat – étteremben, rendezvényszervezés vagy utazási iroda területén
- Magabiztos középszintű vagy felsőfokú angol nyelvtudás (aktív) szóban és írásban. Bár az ügyfelekkel csak magyarul tartod a kapcsolatot, nemzetközi csapatunkban angolul is magabiztosan ki tudod fejezni magad
  - Preferáltan szakirányú főiskolai vagy egyetemi végzettség
    - Affinitás és szenvedély az értékesítés iránt
  - Eredmény-centrikus, kihívást kedvelő nyitott személyiség
    - Kiváló kapcsolatteremtő-, illetve tárgyalási készség
- értékesítés- és ügyfélorientált, proaktív, eredményorientált személyiség

- kiváló együttműködési készség, csapatjátékos
- kiváló szervező és kommunikációs és problémamegoldó képesség
  - korrekt, gyors, önálló munkavégzés
  - rugalmasság, nagy munkabírás
- magabiztos fellépés, kifogástalan megjelenés
  - felhasználói szintű számítógépes ismeretek
    - Ügyfél-orientált csapatmunka
- Nyitott, kommunikatív, barátságos, önálló és pörgős személyiség
  - Motivált, fejlődésorientált szemlélet
- Nem jelent problémát számodra a telefonos B2B értékesítés (cégekkel és egyéni vállalkozókkal kommunikálni és szerződni)

---

## FŐBB FELADATOK, MUNKÁK:

- 8 éttermünkben éttermi és rendezvényszolgáltatások értékesítése magyar és külföldi partnerek részére
  - Teljeskörű rendezvényszervezés külsős helyszínen és saját éttermeinkben
- Ajánlatok, csomagajánlatok kidolgozása, azzal kapcsolatos tárgyalások lebonyolítása, szerződések, megrendelések előkészítése
  - Üzleti ügyfelek telefonos megkeresése, privát ügyfelekkel való kapcsolattartás
  - Értékesítési folyamat lebonyolítása és kiváló kapcsolat kialakítása az ügyféllel
    - Értékesítési stratégia tervezésében való részvétel és annak betartása
      - Meglévő, saját ügyfélkapcsolatok ápolása és menedzselése
      - Értékesítési folyamat és szerződéskötések lebonyolítása
- Folyamatok általános adminisztrációja, riportálás magyar vagy angol nyelven, CRM rendszer és számlázóprogram kezelése
  - Magyar és külföldi partnerekkel, vendégekkel való folyamatos kapcsolattartás (Cégek, rendezvényszervezők, utazási irodák)
- Kapcsolattartás az éttermi és szállodai vezetőkkel a rendezvények és napi operatív feladatok lebonyolításával kapcsolatban
  - Dokumentáció, jelentések készítése

---

## JELENTKEZÉS:

[marketing@zsidai.com](mailto:marketing@zsidai.com)

